

Freitag

26. Januar 2018

Hürth bei Köln

CHRISTIAN LANG
DENTAL · BUSINESS · COACH



Smile-Tour 2018

Kick-off - Seminar „Sie haben Ihr Ziel erreicht!“


Wer kennt es nicht? Das neue Jahr steht vor der Tür und Sie überlegen, was Sie in Ihrem Leben ändern möchten. Sie spüren, dass Sie einige Dinge ändern wollen. Erfolge feiern, mehr Zeit für Freunde und Familie haben, mehr Sport treiben, endlich Ihren Traum leben? Wie finden Sie heraus, was die Dinge sind, die Sie wirklich erreichen können? Und wenn Sie sie gefunden haben, wie stellen Sie sicher, dass Sie sie diesmal wirklich anpacken? Alle diese Fragen klären wir in diesem eintägigen Seminar.

Machen Sie 2018 zu Ihrem Jahr!

Begleitet wird dieses Seminar durch ein praktisches Lebensmodell. Lernen Sie das holistische Transformationsmodell nach Christian Lang kennen und anzuwenden, um Hindernisse auf dem Weg zum Ziel zu erkennen. Abgerundet wird das Seminar durch Wertefilter, das Erkennen von Glaubenssätzen und einen intensiven Gedankenaustausch bei einem gemeinsamen Mittagessen.

Denn wer seine Ziele erreichen möchte, hat die Möglichkeit diese mit Freude und Spaß zu verfolgen!

- Zieldefinition
- Glaubenssätze
- Wertefilter
- Snacks
- Spaß
- Motivation
- Lebensmodell (Holistisches Transformationsmodell)
- Reflektion
- Getränke
- Mittagessen



„Wir navigieren den Weg,
zu Ihren Zielen!“

148,00€ p.P.
zzgl. ges. MwSt.

incl. Getränke, Mittagessen und Snacks

Christian Lang
Dental-Business-Coach

Anmeldung:
info@Dental-Business-Coach.de
www.Dental-Business-Coach.de

6 Tage

an 2 Wochenenden

in Düsseldorf

CHRISTIAN LANG
DENTAL · BUSINESS · COACH



Smile-Tour 2018

Fortbildungsreihe zum Dentalreferenten (w/m)

Freies Reden lässt sich lernen, das ist pures Handwerk!

Aufbau eines Vortrags, Dramaturgie, Körpersprache, rhetorische Feinheiten

- als Referent und zertifizierter Coach begleitet Sie Christian Lang zu Ihrem Ziel:

Dentalreferent/-in. Ob aus Zahnarztpraxis, Dentallabor, Vertrieb oder Dentalindustrie

- jeder ist angesprochen!

Professionell als Redner überzeugen!

An 2 Wochenenden in je 3 Tagen zur Workshop- und Vortragskompetenz:

Lernen Sie in dieser Fortbildungsreihe, wie Sie mit brillanter Rhetorik, bewegenden Sprachbildern und exzellenter Didaktik professionell als Redner überzeugen.

Verleihen Sie Ihren Vorträgen, Workshops und/oder Präsentationen Tiefe sowie Nachhaltigkeit.

- Storytelling
- Körpersprache
- Vocal-Coaching
- Präsenztraining
- Fotografie
- Videografie
- Feedback
- Stressmanagement
- Zeitmanagement
- Sprachmodelle
- Struktur

Sie können Menschen mit Ihrem Wissen begeistern und Ihre Position als Experte stärken!

Termine: 16. - 18. Februar 2018 & 18. - 20. Mai 2018

„Sie beherrschen die Bühne
locker und völlig souverän!“



Anmeldung: Senden Sie diese Seite per Fax an 02233 97 98 161

Vor- und Nachname

Postleitzahl, Ort

Rechnungsadresse: Firma

E-Mail Adresse

Straße, Hausnummer

Geburtsdatum

Datum, Unterschrift

Christian Lang
Dental-Business-Coach
info@Dental-Business-Coach.de
0 22 33 97 98 160

1.499,00€ p.P.
zzgl. ges. MwSt.

4 x 5 Tage

in Düsseldorf



Smile-Tour 2018

Ausbildung zum Dental-Business-Coach

Fachkompetenz allein reicht heute nicht mehr aus, um erfolgreich und zufrieden zu sein. In Zeiten der Digitalisierung ist Stressmanagement, Zeitmanagement und Kommunikationskompetenz immer wichtiger geworden. Professionelles Coaching ist längst über die Managementebene und dem Profisport hinausgegangen und im Handwerk angekommen. Aus diesem Grund steigt in Zukunft die Nachfrage nach erfahrenen Coaches.

Erweitern Sie Ihre Kernkompetenz und Ihr persönliches Methodenwissen, um Karrieren auf persönlicher Ebene zu begleiten.

Als Coach sind Sie ein vertrauensvoller Zuhörer und professioneller Feedbackgeber.

- Auftragsklärung
- Konflikte
- Entscheidungsfindung
- Lösungsorientierung
- NLP
- Systemvisualisierung
- Dilemmata
- Gewaltfreie Kommunikation
- Fragetechniken
- Psychodrama
- Humor & Provokation
- Psychopathologie
- Recht

1. Wo.: 3. - 7. April 2018, 2. Wo.: 21. - 25. Mai 2018, 3. Wo.: 16. - 20. Juli 2018, 4. Wo.: 15. - 19. Oktober 2018

„Coaching ist ein temporärer
Begleitprozess in
anspruchsvollen Lebenssituationen“



Anmeldung: Senden Sie diese Seite per Fax an 02233 97 98 161

Vor- und Nachname

Postleitzahl, Ort

Rechnungsadresse: Firma

E-Mail Adresse

Straße, Hausnummer

Geburtsdatum

Datum, Unterschrift

Christian Lang
Dental-Business-Coach
info@Dental-Business-Coach.de
0 22 33 97 98 160

4.999,00€ p.P.
zzgl. ges. MwSt.



Smile-Tour 2018

Kommunikationsperformance

Hier kommt es auf die (persönliche) Größe an und nicht auf die Technik. In der Vergangenheit lag das Hauptaugenmerk auf die Entwicklung verbesserter Arbeitsabläufe und technischer Fertigkeiten. Diese Hard-Skills sind nach wie vor wichtig. Seit jeher liegen die echten Probleme jedoch im kommunikativen und mentalen Bereich. Gerade in Hinblick auf die voranschreitenden Veränderungen ist mentale Stärke und Kommunikationskompetenz unerlässlich.

Modul 1: Patientenkommunikation (Zahnarzt – Patient – Zahntechniker – Zahnarzt)

- Passung: Wie man die Grundlage für eine Zusammenarbeit findet
- Vertrauen: Wie man echtes Vertrauen aufbaut
- Vorstellungen: Wie man sein Gegenüber wirklich versteht
- Zusammenarbeit: Welchen Beitrag jeder leisten kann
- Haltung: Welche Werte sind wichtig

Modul 2: Authentische Akquise (lernen - vergessen – handeln)

- Haltung: Welche Werte wichtig sind
- Vertrauen: Wie man Vertrauen aufbaut
- Vorstellungen: Wie man die Wünsche des Gegenübers wirklich versteht
- Passung: Welche Art der Zusammenarbeit möglich ist
- Zusammenarbeit: Was jeder leisten kann (und was nicht)

Modul 3: Homogene Teams (Fehler – Feedback – Veränderung – Erfolg)

- Freiheit: verantwortungsvoll und angstfrei handeln
- Offenheit: Rückmeldung einfordern und professionell spiegeln
- Transformation: Gemeinsame Lösungsfindung
- Wachstum: organische Teamentwicklung

Modul 4: Zeit- und Stressmanagement (arbeiten – leben – ausgleichen)

- Stressness: Strategien für mehr Gelassenheit
- Timeless: Techniken zur Zeitprogression
- Flexwork: individueller Arbeitsrhythmus
- Balance: Seiltanz zwischen Berufung und Bindung

Modul 1: 15.02.2018, 12.04.2018, 13.07.2018 & 14.09. 2018, Modul 2: 13.04. & 15.09. 2018, Modul 3: 16.02.2018, 14.06.2018, 14.07.2018 & 16.11.2018, Modul 4: 17.02.2018, 15.06.2018, 15.07.2018 & 17.11.2018,

Anmeldung: Senden Sie diese Seite per Fax an 02233 97 98 161

Vor- und Nachname

Postleitzahl, Ort

Rechnungsadresse: Firma

E-Mail Adresse

Straße, Hausnummer

Geburtsdatum

Datum, Unterschrift



Christian Lang
Dental-Business-Coach
info@Dental-Business-Coach.de
0 22 33 97 98 160

1.450,00€ p.P.
oder 450,00€ je Modul
zzgl. ges. MwSt.